

# ► Achieve more with KROHNE

**KROHNE**

► measure the facts

*Sinds 1921 leveren en produceren we hoogwaardige meet- en regelapparatuur voor de industrie. Dat doen we natuurlijk niet alleen, want we hebben meer dan 66 locaties over de hele wereld! **KROHNE BELGIUM** is de verkoop en service organisatie voor de Belgische en Luxemburgse markt.*

Ter versterking en uitbreiding van ons teams in **België** zijn wij op zoek naar een:

## Outside Sales Engineer

### *Dit is wat we je bieden:*

- Marktconform salaris;
- Jaarcontract met intentie tot vast dienstverband;
- Een goed geregeld pensioen bij Allianz;
- DKV hospitalisatie verzekering + Plan AZ;
- Cafetariaplan met firmawagen;
- Reiskostenvergoeding;
- GSM, PC en internetvergoeding;
- Maaltijdcheques;
- Vakantiegeld en 32 vakantiedagen;
- 13<sup>e</sup> maand;
- Gratificatiebonus;
- Opleidingsbudget en toegang tot de KROHNE Online Academy.

### *Dit is wat je gaat doen:*

In de functie van Outside Sales Engineer zorg je er samen met je team voor dat de doelstellingen gehaald worden. Je hebt proactief contact met o.a. klanten, maar ook intern binnen de KROHNE group met onze product specialisten, planning en engineering afdelingen.

Dagelijks adviseer je (interne- en externe) klanten zowel telefonisch als schriftelijk over aangevraagde producten, prijzen, betalingsmogelijkheden, speciale verkoopacties en services. Je informeert hen over leveringstermijnen, leveringscapaciteit en handelt eventuele klachten af. Daarnaast bereken je met gemak verkoopprijzen en maak je de offertes op. Je beoordeelt de aanvragen en orders met bijbehorende specificaties, maakt de orderbevestiging en verzorgt de tijdige afhandeling van offertes. Het is dan ook handig als je organisatorisch sterk bent, prioriteiten kunt stellen en valkuilen herkent. Uiteraard ben je ook face-to-face in contact met klanten, die klantbezoeken plan je zelf in en je werkt met een ruim bestaand klantenbestand en prospectie.

### *Dit is wie we zoeken:*

Ons team van technische experts is op zoek naar iemand die plezier heeft in het service verlenen naar de verschillende stakeholders en hier ook energie uit haalt. Een proactieve collega die het gewend is om zelfstandig, accuraat en gestructureerd te werken. En jij snapt als geen ander dat het belangrijk is om in creatieve oplossingen te denken vanuit een commercieel oogpunt. Verder ben je flexibel, initiatiefrijk, leergierig en ambitieus. Daarnaast denken we dat je het volgende nodig zult hebben;

- Een afgeronde bachelor- of masteropleiding of gelijkwaardig door ervaring;
- Je hebt affiniteit met meet- en regeltechniek;
- Je hebt een uitstekende beheersing van de Nederlandse en Engelse taal. Frans en Duits zijn pluspunten.

**Heb je nog vragen?** Neem dan contact op met Ludo van Eeckhoudt via [L.vaneckhoudt@krohne.com](mailto:L.vaneckhoudt@krohne.com) of +32 46 85 11 439



[www.krohne.com](http://www.krohne.com)

We zien je motivatie en CV graag tegemoet!