

Sinds 1921 leveren en produceren we hoogwaardige meet- en regelapparatuur voor de industrie. Dat doen we natuurlijk niet alleen, want we hebben locaties over de hele wereld! Onze productie en R&D locatie in Dordrecht, Nederland is veruit het grootst. Het is het 'centre of excellence' voor ultrasone flowmeters waarmee we klanten over de hele wereld bedienen. Met ca. 600 professionals doorlopen we hier alle stadia van de ontwikkeling en productie van een flowmeter. Bij ons zie je direct het resultaat van je eigen inspanning!

Productmanager Ultrasone Flowmeters

Dit is wat we je bieden:

Om te beginnen een marktconform salaris, afhankelijk van je opleiding en ervaring. Bij KROHNE ben je verzekerd van een uitdagende en veelzijdige functie met verantwoordelijkheid en veel ruimte om jezelf te ontwikkelen. Daarnaast bieden we je het volgende:

- Jaarcontract met intentie tot vast dienstverband;
- Een goed geregeld pensioen bij PMT;
- Reiskostenvergoeding;
- Hybride functie, full time;
- Vakantiegeld, 25 vakantiedagen en 3 collectieve vakantiedagen;
- Gratificatiebonus;
- Opleidingsbudget en toegang tot de KROHNE Online Academy.

Dit is wat je gaat doen:

In de rol van productmanager ultrasone flowmeters ben je verantwoordelijk voor het beheren en ontwikkelen van een deel van de productenportefeuille. Je bent bezig met het afstemmen van productinformatie met de wereldwijde verkooporganisaties, het definiëren en onderhouden van je product portfolio met roadmap, het ondersteunen van de verkooporganisaties bij technische productpresentaties en het initiëren en managen van productverbeteringen en -ontwikkelingen.

Voorkomende werkzaamheden in deze rol zijn het op de hoogte houden van de verkooporganisaties ten aanzien van nieuwe ontwikkelingen en producten, het uitvoeren van markt- en klantanalyse, verantwoordelijkheid voor het lifecycle management van producten, het uitvoeren van concurrentieanalyse, het bepalen van de product positionering, het maken van industrie blue prints en product management plannen, het behartigen en behandelen van interne en externe product en applicatie vragen. Je gaat na in welke mate de klanten tevreden zijn over de producten en service van KROHNE. Je bezoekt klanten samen met lokale vertegenwoordigers (verkooporganisaties) en geeft hierbij presentaties aan delegaties van klanten en medewerkers van de Verkooporganisaties.

Dit is wat we van je vragen:

Ons team is op zoek naar een collega met uitstekende presentatievaardigheden, doorzettingsvermogen en overtuigingskracht. Jij weet als geen ander de behoeften van de klant te vertalen naar product plannen. Daarnaast denken we dat je het volgende nodig zult hebben:

- Een technische of commercieel-technische opleiding op minimaal HBO niveau;
- Minimaal 5 jaar werkervaring in vergelijkbare functie in een technische omgeving;
- Affiniteit met onze markt en producten in het algemeen en metrologie in het bijzonder, is een pré;
- Je bent stressbestendig, oplossings- én klantgericht, gedreven, collegiaal en zelfstandig;
- Je hebt een uitstekende beheersing van de Nederlandse en Engelse taal met goede communicatieve vaardigheden. Wanneer je ook nog Duits, Frans, Spaans of Italiaans kan, dan is dit zeker een pluspunt!

Heb je nog vragen of wil je graag solliciteren?

Neem dan contact op met HR via HR.Dordrecht@KROHNE.com

We kijken uit naar je reactie!