

Sinds 1921 leveren en produceren we hoogwaardige meet- en regelapparatuur voor de industrie. Dat doen we natuurlijk niet alleen, want we hebben locaties over de hele wereld! Onze productielocatie in Dordrecht, Nederland is veruit het grootst. Met ca. 600 professionals doorlopen we hier alle stadia van de ontwikkeling van een flowmeter. Bij ons zie je direct het resultaat van je eigen inspanning!

Product marketing manager Europe ultrasone flowmeters

Dit is wat we je bieden:

Om te beginnen een marktconform salaris, afhankelijk van je opleiding en ervaring. Bij KROHNE ben je verzekerd van een uitdagende en veelzijdige functie met verantwoordelijkheid en veel ruimte om jezelf te ontwikkelen. Daarnaast bieden we je het volgende:

- Jaarcontract met intentie tot vast dienstverband;
- Een goed geregeld pensioen bij PMT;
- Reiskostenvergoeding;
- Vakantiegeld, 25 vakantiedagen en 3 collectieve vakantiedagen;
- Gratificatiebonus;
- Opleidingsbudget;
- Mogelijkheid om te reizen in Europa.

Dit is wat je gaat doen:

In de rol van product marketing manager Europa ben je verantwoordelijk voor de promotie van de ultrasone productenportefeuille naar de KROHNE verkooporganisaties in Europa. Je identificeert kansrijke product marktcombinaties, maakt promotieplannen en voert deze vervolgens ook uit. Denk hierbij bijvoorbeeld aan het ontwikkelen van demomateriaal tot digitale media, maar ook meer technisch georiënteerd zoals whitepapers en applicatie berichten. Vervolgens introduceer je deze bij de verkooporganisaties. Je werkt hierin nauw samen met de industrie divisies.

Samen met klanten bezoek je lokale vertegenwoordigers (verkooporganisaties) en geef je presentaties aan delegaties van klanten en medewerkers van de verkooporganisaties. Ook verzorg je de technisch-commerciële aspecten van een presentatie, lokaal of op afstand.

Dit is wat we van je vragen:

Ons team is op zoek naar een collega met uitstekende presentatievaardigheden, doorzettingsvermogen en overtuigingskracht. Jij weet als geen ander de behoeften van de klant te combineren met de productvoordelen en deze onder de aandacht van verkoop te brengen. Daarnaast denken we dat je het volgende nodig zult hebben:

- Een technisch commerciële opleiding op minimaal HBO niveau;
- Minimaal 5 jaar werkervaring in vergelijkbare functie in een technische omgeving;
- Affiniteit met onze markt en producten is een pré;
- Je bent stressbestendig, oplossings- én klantgericht, gedreven, collegiaal en zelfstandig;
- Je hebt een uitstekende beheersing van de Nederlandse en Engelse taal met goede communicatieve vaardigheden. Wanneer je ook nog Duits, Frans, Spaans of Italiaans spreekt, dan zijn dat zeker pluspunten!

Heb je nog vragen of wil je graag solliciteren?

Neem dan contact op met Marloes Vlot, m.vlot@krohne.com of via 06 22292854.

We kijken uit naar je reactie!