

Achieve more with KROHNE

KROHNE

 measure the facts

公司简介

科隆集团（简称：KROHNE）

创建于1921年的KROHNE（简称：科隆）总部位于德国杜伊斯堡，是一家致力于研发和生产流量仪表和物位仪表等工业测量仪器的国际化公司。作为行业专家，在工业测量领域，科隆公司有着百年的丰富应用经验，能为用户提供一站式测量解决方案；同时，也能针对苛刻的应用现场，为用户专门量身定制测量解决方案。。自成立至今，KROHNE集团的核心价值观——“创造精神”一路伴随着公司的茁壮成长；未来，它仍将是我们的坚定信念，帮助KROHNE扬帆远航。

科隆测量仪器（上海）有限公司（简称：KMIC）作为科隆在大中华区的销售总部和中国的销售服务中心将竭诚为广大用户提供全系列科隆产品的销售、技术支持、现场服务、培训等各项服务。公司总部设在上海，在北京、沈阳、武汉、广州、成都、济南、南京等地设有办事处，并在全国很多地区都设有分销商和服务中心，我们通过发展业务、为客户提供解决方案和增值服务、为公司员工创造个人发展和提高的机会，来增强科隆公司在中国乃至全球市场的品牌和信誉，扩大市场份额和影响力，以此来为公司创造长期和持续不断的价值增长。

我们诚邀各类优秀人才，加入科隆，共同成就未来辉煌。

岗位：销售经理

具体职责包括但不限于以下内容：

- 负责科隆产品的销售。
- 建立与加强与所负责地区的现有客户的联系，并开发新客户。与客户之间建立互惠互利、互相信任的长期合作关系。
- 定期拜访客户，提供一般技术服务，掌握产品使用情况，深入了解客户的潜在需求。
- 收集市场及行业竞争的各项信息，定期向公司总部汇报。
- 每月准时递交销售月报表及项目预测报告。

If interested, please send your CV with a covering letter to:

邮箱: kmic.hr@krohne.com

电话: 021-33397222转人力资源部

地址: 上海市徐汇区桂林路396号1号楼9楼

网站: www.krohnechina.com

▶ Achieve more with KROHNE

KROHNE

▶ measure the facts

任职资格:

- 工业自动化或仪表专业大专以上学历。
- 有相关的行业销售经验者优先，了解水、化工、钢铁、电力、油气行业运作模式。
- 3年以上测量仪表销售经验，具有测量仪表产品技术服务及技术应用经验者优先。
- 有很好的自我激励和团队合作精神，善于与人沟通。
- 一定的英语沟通能力，能阅读、翻译产品技术资料并进行简单的交流。
- 愿意经常出差。

If interested, please send your CV with a covering letter to:

邮箱: kmic.hr@krohne.com

电话: 021-33397222转人力资源部

地址: 上海市徐汇区桂林路396号1号楼9楼

网站: www.krohnechina.com