



KROHNE empresa multinacional líder en el mercado de la Instrumentación Industrial presente en la mayoría de los mercados, especialistas en ofrecer soluciones de medida y control de fluidos. De gran presencia en sector Quimico, Petroquímico, Alimentación, Papel y Aguas. Formamos parte del grupo alemán KROHNE Messtechnick presente en más de 130 países y con más de 3700 empleados.

KROHNE Iberia S.L.u.

Ingeniero Junior de Aplicaciones y Ventas – Zona Madrid y alrededores

Buscamos Ingeniero de Ventas para integrarse en nuestro equipo de ventas en Alcalá de Henares para ofrecer soluciones en los procesos de nuestros clientes. El candidato debe tener orientación a la venta junto con un perfil técnico para poder entender las necesidades específicas de nuestros clientes en las soluciones que KROHNE puede aportar en medición de Caudal, Nivel, Presión, Temperatura, Análitica de líquidos y Sistemas.

Sus responsabilidades:

- El Ingeniero de Ventas es responsable de asesorar al cliente final y los distintos canales de venta en sus necesidades, mejoras y optimización del proceso con los productos y soluciones de KROHNE.
- Atención directa y personalizada al cliente, manteniendo la base de clientes existentes y desarrollando nuevas oportunidades de negocio en su área.
- El Ingeniero de ventas deberá gestionar sus ofertas a éxito contando, entre otras, con las herramientas que la organización le proporciona en cada sector de mercado específico.
- El puesto requiere de un 75% del tiempo realizando soporte directo y personal a clientes.

Sus Requisitos:

- Formación Universitaria Ingeniería Técnica / Formación en FP Grado Medio / Superior Electricidad, Mecatrónica Automatización u otro sector Técnico.
- Experiencia en ventas, imprescindiblemente en sector de instrumentación.
- Conocimientos del sector del Agua y Aguas residuales
- Dominio de paquete Office, conocimientos entorno ERP/CRM, buen nivel de inglés (idioma oficial del Grupo KROHNE)
- Capacidad de organización de forma independiente y trabajar en coordinación con el apoyo del equipo técnicocomercial.
- Carnet de conducir B1 mínimo.

Ofrecemos:

Salario acorde a la formación y experiencia demostrada. Trabajo en grupo multinacional, de capital privado y familiar con un ambiente de trabajo agradable, seguro de vida, vehículo de empresa, ...

Si está interesado envíenos su CV con datos de contacto y aspiraciones profesionales y salariales a:

