

KROHNE is an innovative process instrumentation and measurement solutions company operating in more than 40 countries. Through continuous research and development and a consistent customer orientation, we are one of the leaders in our industry. We supply instrumentation for a wide range of industries, including energy and renewable energy, power generation, pharmaceutical, chemical, food, and beverage.

KROHNE Italia SRL è alla ricerca di:

Venditore Esterno - Italia

Siamo un'azienda attiva nel settore industriale e stiamo cercando un Venditore Esterno per il mercato italiano, comprovata esperienza nella promozione e vendita di pompe e valvole o prodotti affini del comparto meccanico/impiantistico sono considerati valore aggiunto.

La risorsa selezionata sarà responsabile dello sviluppo commerciale dell'area assegnata, gestione e fidelizzazione della clientela, oltre alla promozione delle soluzioni tecniche offerte dall'azienda.

Ruolo e Responsabilità:

- Visitare regolarmente clienti e potenziali clienti su tutto il territorio nazionale;
- Gestire il portafoglio clienti esistente e svilupparne di nuovi;
- Presentare e promuovere prodotti tecnici (pompe, valvole, accessori e sistemi correlati);
- Redigere offerte commerciali e negoziare le condizioni di vendita;
- Collaborare con l'ufficio tecnico e con la direzione commerciale per definire strategie di vendita e obiettivi di crescita.

Requisiti:

- Esperienza pregressa in ruoli commerciali e di vendita
- Conoscenza del mercato italiano e capacità di instaurare relazioni di lungo periodo con i clienti;
- Spiccata attitudine commerciale e orientamento ai risultati;
- Disponibilità a frequenti trasferte in tutta Italia;
- Buone capacità comunicative e organizzative;
- Patente B e disponibilità a muoversi con mezzo aziendale o proprio.

Cosa offriamo:

- Opportunità di lavorare in un ambiente dinamico e internazionale.
- Formazione continua sui prodotti e sulle tecnologie più avanzate.
- Pacchetto retributivo competitivo e benefits aziendali.
- Supporto per la crescita professionale e avanzamento di carriera.

Se sei appassionato di tecnologia, automazione e hai una forte inclinazione per il servizio al cliente, unisciti al nostro team! Invia il tuo CV e lettera di motivazione all'email a.lombardo@krohne.com