

# Achieve more with KROHNE

**KROHNE**

 measure the facts

Depuis plus de 100 ans, KROHNE innove dans son domaine d'activité : l'instrumentation de process. Connus et reconnus par tous les acteurs de notre marché, nous sommes un des leaders mondiaux. Notre croissance s'est toujours appuyée sur des fondations solides, avec comme priorité la recherche, le développement et l'orientation clients. Avec plus de 4100 collaborateurs, répartis sur 44 sociétés, nous sommes présents dans une centaine de pays à travers le monde.

Notre site en France, à Romans-sur-Isère, accueille 3 entités distinctes :

- **KROHNE Nuclear** – Le Centre d'Excellence pour la conception, la fabrication et la commercialisation de toute la gamme KROHNE dédiée à l'industrie nucléaire mondiale.
- **KROHNE France/Afrique** – L'entité commerciale en charge des marchés Français et de l'Afrique Francophone pour toute la gamme KROHNE (hors nucléaire).
- **KROHNE R&D Niveaumétrie** – Le Centre de Recherche et de Développement

L'entité KROHNE Ventes France/Afrique recherche :

## Un Technico-commercial sédentaire Une Technico-commerciale sédentaire

Rattaché(e) au Manager des ventes internes, vous travaillez en étroite collaboration avec les technico-commerciaux itinérants ainsi qu'avec notre réseau de distributeurs. Vous êtes **un interlocuteur clé** pour nos clients et partenaires, en assurant **le traitement des demandes commerciales et techniques** sur le marché qui vous est attribué.

### Missions :

- Assurer une réponse qualitative aux clients dans les meilleurs délais
- Analyser les besoins et exigences techniques et commerciales, et proposer des réponses structurées à l'aide des outils internes.
- Traiter les demandes de prix, élaborer les offres commerciales et en assurer le suivi (technique, commercial et financier).
- Gérer les commandes clients : de la réception à la livraison chez le client, en assurant le suivi administratif.
- Suivre différents dossiers commerciaux, et garantir des réponses pertinentes dans les délais attendus.

### Votre profil :

- Formation Bac+2 (idéalement BTS CIRA ou DUT Mesures Physiques ou Commerce) ou expérience équivalente
- Intérêt marqué pour le secteur industriel et les produits techniques.
- Avoir un esprit d'équipe, curiosité, rigueur et sens de l'organisation.

N'hésitez pas à visiter notre site [www.krohne.com](http://www.krohne.com) pour toute information complémentaire concernant notre société.

Pour tout détail sur le poste proposé, contactez le service Ressources Humaines, au +33 6 07 63 39 90

Merci d'adresser votre candidature à [ksas.rh@krohne.com](mailto:ksas.rh@krohne.com)

